平成29年度 愛知学泉短期大学シラバス

科目番号	科目名	担当者名	基礎·専門 別	単位数	選択•必修	開講年次• 時期
3816018	ショップ・プロデュース Shop・ Produce	長谷川 えり子 早 川 周	専門	1	選択	2年 前期

科目の概要

ファッションビジネスのながれを捉えるために、アクセサリー、雑貨を中心としたショップの企画、運営などの実践体験を行う。市場動向をさぐり、売れる商品とは、売るための接客、販売方法について学び、実務経験を通してショップのあり方を検討する。実務経験では、お客様に対して真心をもって接し、学外活動の中で社会性を養い、課題解決力を向上させる。

1		
	学修内容	到達目標
1	アクセサリーショップの現状について、業界をとらえる	① 市場動向を調査し、ショップの概要を捉えることが
		でき。
2	アクセサリーショップ運営のための販売準備について	② 販売アイテムの種類と個数、販促方法を提案するこ
		とにより企画力を身につけることができる
3	学外でのショップ運営について、実践を通して学習す	③ 店舗設営、価格設定、販売の実際を経験し、適切
	る	なショップ運営ができる

•		0
	発揮させる社会人基)能力要素	学生に求める社会人基礎力の能力要素の具体的行動事例
	主体性	ショップ運営にあたり、積極的に仲間と協力して進めていく
前に踏 み出す	<u> </u> 働きかけ力	
カ	実行力	店舗設営や販売では、能動的に実践し、目標達成のために行動する
	課題発見力	販売力を高めるための課題を常に考えて行動する
考え抜 く力	計画力	
	創造力	店舗、ネットなどの情報を集め、商品の活用方法を考える
	発信力	商品企画では、自分の考えを上手く伝えるように話すことを心掛ける 販売の際は、お客様に商品説明をわかりやすく伝える
	傾聴力	販売の際は、お客様のニーズを捉えるために、お客様の話をしっかりと聞く
チーム で働く	柔軟性	
カ	情況把握力	
	規律性	チーム活動では、時間を守り、早めの行動を心がける。
	ストレスコントロール力	

テキスト及び参考文献

テキスト:なし 参考文献:なし

他科目との関連、資格との関連

他科目との関連:なし 資格との関連:なし

学修上の助言	受講生とのルール
普段からファッションに関心を持ち、ファッション雑誌、イン	チームで活動を実践していくので、互いに協力し合って、
ターネットなどによりファッション情報に触れるように心がけ	進める。学外での活動を行うので、基本的なマナーに注意
よう。また、実際のファッションショップに足を運び、商品の	して周りの方と上手くコミュニケーションをはかりましょう。
概要、ディスプレイ、陳列、接客技術を観察しよう。	

【評価方法】

評価方法 評価の 割合		到達 目標	各評価方法、評価にあたって重視する観点、評価についてのコメント
筆記試験			
小テスト			
レポート	50	① / ② / ③ /	P(計画)→ D(実行) → C(評価)→ A(改善)サイクルについて 具体的にまとめる。 提出したレポートは、教員が評価できる点、努力を要する点を明示して、返却 する。
成果発表 (口頭·実技)			
作品			
社会人基礎力 (学修態度)	10	① / ② / ③ /	(主体性)グループ活動では、積極的に仲間と協力して進めることができたか。 (実行力)活動記録にまとめた内容から、目標達成のためにどのように活動を行ったかを確認する。 (課題発見力)活動記録にまとめた内容から、販売力を高めるための課題とその行動事例について確認する (創造力)商品の活用方法について、情報が活かされているか (発信力)活動記録にまとめた内容から、接客場面において、どのように自分の意見を発信し接客したのかを確認する (傾聴力)活動記録にまとめた内容から、接客場面において、どのようにお客様のニーズを捉えるために行動について確認する (規律性)学外活動では、時間を守り、早めの行動をとれたかを確認する
その他	40	① / ② / 3 /	チームで活動を進めていくので、他のメンバーに積極的に働きかけ、上手くコミュニケーションをとることができたかを記録にまとめる。
総合評価 割合	100		

【到達目標の基準】

到達レベル A(優)の基準	到達レベル B(良)の基準
ショップ出店に意欲的に取り組み、出店のノウハウをとらえ、	ショップ出店にチームで協力して進め、チームの一
周りの情況を把握しながら活動を進めることができる。さらに	員として役割を果たすことができる。基本的なマナー
自ら進んで、多くの方と上手くコミュニケーションをとることが	が実践できる。周りの状況を把握できていない場合
できた場合は秀評価とする。	は可評価とする。

週	学修内容	授業の 実施方法	到達レベル C(可)の基準	予習•復習	時間(分)	能力名
1週	ファッション業界でのショップの 概要について		ファッション業界における ショップの実際について現 状を説明できる。		60	傾聴力 情況把 握力
	マーケティングの基本的な考え 方(4p、ニーズ)について アクセサリに対するニーズを考え る	講義、演習(早川)	マーケティングの考え方を 理解する(既修者は確認 する)	(復習)各自がアクセ サリに対するニーズの 考え方を整理しておく	60	主体性 課題発 見力
3週 /	マーケティング・ミックスの内、製品、価格について 受講生各自が出店のマーケティ ング計画を作成する		マーケティングの考え方を 応用し、出店計画を作成 することができる。		60	主体性 課題発 見力
4週 /	出店準備①について ショップ出店する地域のマーケッ トの視察を行う	演習(長谷川) 学外活動、店舗見学	ターケットの美院を調査す ストルができる	(予習)地域のお店の 特徴を調べる (復習)地域のお店の 様子を観察する	60	主体性 情況把 握力
5週	出店準備②について 商品の価格設定方法と適正価 格を考える) (女台川) ゲループローク	販売アイテムの価格について、上代価格、下代価格の設定方法を理解できる。	ついて、小物アイテム	60	傾聴力 計画力
l l	出店準備③について 販売関連小物(タグ、袋)の作成		商品販売のためのタグと袋 を制作できる。	(予習)お店で使用さ れているタグと袋を集 める		実行力 主体性
7週 /	店舗設営計画 出店する店舗のスペースに合わ せて、陳列の仕方や商品配置に ついて検討	演習(長谷川) 講義とグループワー ク	店舗の陳列の仕方や商品 配置について考えることが できる。	(予習)アクセサリーショップのディスプレイを 観察する	60	計画力情況把握力
	LE4mi33'fg'(1) (' <) \		出店削の店舗設宮の美除を試行できる	(予習)アクセサリーショップ什器を観察する (復習)什器の種類と 使い方の実際を店頭 で見る	60	主体性実行力
能力名	:主体性 働きかけ力 実行力	課題発見力 計画力	創造力 発信力 傾聴力		· カ	規律性

能力名:主体性 働きかけ力 実行力 課題発見力 計画力 創造力 発信力 傾聴力 柔軟性 情況把握力 規律性 ストレスコントロール力

週	学修内容	授業の 実施方法	到達レベル C(可)の基準	予習・復習	時間 (分)	
9週) (長谷川) グループローク	配置した設営店舗において、商品の陳列、ディスプ レイができる。		60	創造力 発信力
10 週	「アフローチン師そかだを試みる) (長谷川) (田人ワーク)	お客様への声かけのタイミ ングをはかり、アプローチ ができる		60	発信力傾聴力
11週	接客販売② 実際の販売体験でコーディネー ト提案を行う		商品のコーディネートの実 際を提案することができる		60	創造力 発信力 傾聴力
12 週	接客販売③ ショップ出店催事場で商品分析 を行う	演習(長谷川) 個人ワーク	競合店の商品の動向をさ ぐり、自店舗商品の販促が できる。	(予習)競合店と品揃 えを調査する	60	情況把 握力 課題発 見力
13 週	接客販売④ 実際の販売体験でお買い上げ 処理業務を経験する	演習(長谷川) グループワーク	購入希望の商品の会計処 理、包装ができる	(予習)ラッピングの練 習を行う	60	実行力 主体性 発信力
14 週	販売結果まとめ① ショップ出店後に商品整理、会 計処理を行う	演習(長谷川) グループワーク	販売実績をまとめ、販売の 情況がわかる。	(復習)売れ筋商品の 動向をまとめる	60	実行力
/	販売結果まとめ② ショップ出店後に商品動向をまと める	演習(長谷川) グループワーク	出店を通して学んだことを まとめ、発表できる。	(予習)発表原稿の作成と発表練習を行う		発信力傾聴力
能力名	: 主体性 働きかけ力 実行力	課題発見力 計画力			<u>カ</u>	規律

能力名:主体性 働きかけ力 実行力 課題発見力 計画力 創造力 発信力 傾聴力 柔軟性 情況把握力 規律性 ストレスコントロール力